



Account Manager w/m/d, Berlin

Werde Teil unseres Vertriebs-Teams an unserem Standort in Berlin

Die Deutsche Visa und Konsular Gesellschaft (DVKG) ist in Deutschland der flexible und innovative Anbieter für konsularische Dienstleistungen der globalen Reise- und Personalbranche. Wir unterstützen Kunden, durch die umfangreichen konsularischen Anforderungen nachhaltig, sicher und kosteneffizient zu navigieren. Sei dabei und hilf uns, unsere Kunden zu betreuen und weiter auszubauen.

Für diese anspruchsvolle Aufgabe suchen wir Dich w/m/d:

- Auf- und Ausbau der Bestandskunden: Beziehungsmanagement, Dienstleistungsportfolio, Produktmanagement
- Selbstständige Umsetzung bei anfallenden Tätigkeiten des Tagesgeschäftes
- Freude, mit Kunden schriftlich und telefonisch zu kommunizieren
- Persönliche Beziehungen mit Kunden knüpfen
- Vertriebscontrolling, Analysen und Kundenreporting

Du bringst mit:

- Überzeugender Auftritt – Dienstleistung und Kundenorientierung sind Deine Berufung
- Erfahrungen in den Bereichen Vertrieb und Business Development
- Nachgewiesene Erfolge im Account Management
- Verständnis im Umgang mit CRM Systemen
- Ausgeprägte Kontakt- und Kommunikationsstärke sowie ein hohes Maß an Flexibilität, Verbindlichkeit und Eigeninitiative
- Sehr gute Deutsch und Englisch Kenntnisse

Wir bieten Dir:

- Ein tolles Team, welches das Fachgebiet versteht und mit Freude an der ausgesprochen vielseitigen und spannenden Aufgabe arbeitet
- Ein wachsendes, innovatives Umfeld mit einer offenen Unternehmenskultur
- Einen unbefristeten Vertrag mit angemessener Vergütung, Job-Ticket und einer umfassenden Einarbeitung

Das alles passt auf Dich? Sende uns Dein Bewerbungsschreiben mit Deinem Lebenslauf. Für weitere Fragen stehen wir Dir unter 030 2576 4862 gerne zur Verfügung. Bitte sende Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an karriere@dvkg.de.